



WIR SUCHEN DICH!

International Sales Manager (m/w/d) Produktbereich Bagger für das Werk in Ganderkesee

Die **ATLAS GmbH** ist ein modernes, international tätiges Unternehmen mit Sitz in Ganderkesee. Wir sind ein kompetenter und leistungsstarker Hersteller für die Entwicklung, Montage und Vertrieb von Baggern und Kranen. Werden Sie Teil unseres Teams! Für unser Werk in Ganderkesee suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt engagierte und qualifizierte Mitarbeitende in Vollzeit (40 Stunden).

AUSZUG IHRER AUFGABEN:

- Verantwortung für den internationalen Vertrieb unserer Bagger-Produktfamilie
- Betreuung und Ausbau der bestehenden Vertriebs- und Händlernetzwerke
- Akquise neuer Vertriebspartner in strategisch relevanten Zielmärkten
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Ableitung von Verkaufsstrategien
- Technische und kaufmännische Kundenberatung in enger Zusammenarbeit mit Produktmanagement und Technik
- Organisation und Teilnahme an internationalen Messen, Kundenevents und Produktpräsentationen
- Unterstützung bei Produktschulungen und Verkaufsfördernden Maßnahmen für Händler und Endkunden
- Enge Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen wie Konstruktion, Afters Sales und Marketing

IHR PROFIL:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder wirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im internationalen Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter, idealerweise in der Baumaschinenbranche
- Gute Kenntnisse technischer Produkte, idealerweise von Baggern, Mobilbaggern oder anderen Baumaschinen
- Gute Kenntnisse in SAP und den gängigen MS-Office-Programmen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Internationale Reisebereitschaft (ca. 10-20% der Tätigkeit)
- Kommunikationsfähigkeit, interkulturelle Kompetenz und eine strukturierte Arbeitsweise runden Ihr Profil ab

VORZÜGE:

- **Arbeitsumfeld:** Sie erwarten eine offene Unternehmenskultur, eine familiäre Atmosphäre sowie kurze Entscheidungswege und eine spannende und vielseitige Tätigkeit
- **Benefits:** Teilnahme an betrieblichen Veranstaltungen wie den ATLAS Fahrertagen, E-Bike-Leasing, Zuschussung einer Fitnessstudiomitgliedschaft sowie attraktive Rabattaktionen über Corporate Benefits
- **Rahmenbedingungen:** Sie erwarten eine gute Verkehrsanbindung sowie kostenfreie Parkmöglichkeiten, gesundes Essen in der Kantine und ein kostenloses Frühstück

JETZT BEWERBEN & TEIL DER ATLAS FAMILIE WERDEN:

Wir bitten um Übersendung der vollständigen Bewerbungsunterlagen mit frühestmöglichem Eintrittsdatum und Gehaltsvorstellungen an: Merle Bartels oder Finja Frerichs | 04222 / 954-273 | recruiting@atlasgmbh.com